

دوره نمایندگی فروش (به زبان انگلیسی)

تحت نظارت شورای مدارس مونترال

آموزش تخصصی کسب مهارت‌های لازم برای نمایندگی فروش و برقراری ارتباط موثر با مشتری همراه پیشرفت سطح زبان

مدرک: AVS (گواهینامه تخصص حرفه ای) ارائه شده توسط سازمان MELS کبک

اهداف دوره:

- 1- بسط و توسعه اطلاعات و مهارت های لازم جهت نمایندگی فروش
- 2- برقراری ارتباط موثر به عنوان نماینده فروش
- 3- برنامه ریزی حرفه ای در فعالیت های تجاری
- 4- فراگیری قواعد و مفاهیم مربوط به نمایندگی فروش
- 5- سازگاری با محیط کاری

شرح دوره:

نام درس	کد
اشتغال و آموزش	945422
ارتباطات حرفه ای	945435
مدیریت زمان	945443
ریاضیات بازرگانی	945454
نمایندگی فروش	945468
دورنمای فروش	945474
ورود به بازار کار	945484

طول دوره :

مدت: 6 ماه (شامل 240 ساعت آموزش تئوری +60 ساعت دوره کارآموزی)،

دو روز در هفته (12ساعت)

مدارک لازم:

- کارت اقامت دائم، کارت شهروندی
- برگه سی اس کیو (یا اجاره نامه و قبوض آب و برق)
- کارت بیمه درمانی کبک
- شناسنامه
- کارت بیمه تامین اجتماعی (سین نامبر)

شرایط لازم: به منظور پذیرش در دوره های نمایندگی فروش لازم است داوطلبان حائز یکی از شرایط زیر باشند:

1- ارائه مدرک معتبر یکی از دوره های فروش نظیر فروش پیشرفته

2- دارا بودن تجربه فروش

